

Als wachsendes internationales Unternehmen mit derzeit 240 Mitarbeitern, Aktivitäten in über 60 Ländern und mit Hauptstandorten in den USA und Berlin, sind wir dabei, eine neue Ära von Therapieverfahren im Medizintechnikbereich einzuleiten. Dafür suchen wir intelligente Köpfe mit Freude am Erschaffen und Gestalten und mit Weitblick, die optimal in unser innovatives und qualitätsorientiertes Unternehmen mit individuellen Teamplayern passen. Sie möchten die Medizin mit CytoSorbents verändern? Dann bewerben Sie sich jetzt. Wir suchen ab sofort in eine/n:

Area Sales Manager (m/w/d) Brandenburg/Mecklenburg-Vorpommern (PLZ 10, 12, 13, 17, 18)

Ihre Aufgaben...

- Aktiver Ausbau und intensive Betreuung bereits bestehender Kunden durch individuelle Maßnahmen sowie Neukundenakquisition
- Eigenverantwortliche Planung, Priorisierung und Durchführung erforderlicher Vertriebsaktivitäten, Budgetplanung und -verantwortung in der Region
- Erkennen von Kundenbedürfnissen und angemessene Einleitung von Maßnahmen auf sich ändernde Situationen sowohl beim Kunden als auch im Markt
- Organisation von Fortbildungsveranstaltungen für Kunden sowie eigenständiges Durchführen von Fortbildungen im Ärzte- und Pflegekreis
- Teilnahme und Organisation von Messen, Kongressen sowie Fortbildungen für und von Kunden

Ihr Profil...

- Krankenpflegeausbildung (idealerweise mit Fachweiterbildung Intensiv- und Anästhesiepflege) oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mindestens 3 Jahre nachweisbare Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Medizinprodukten im Bereich Anästhesie, Intensivmedizin, OP und/oder Herzchirurgie
- Vorhandenes Netzwerk in Kliniken (Ärzte, Pflegekräfte, Einkauf, Medizintechnik, Nephrologie/Dialyse, Controlling)
- Sicher im Umgang mit CRM-Systemen und MS Office
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift und exzellente kommunikative Fähigkeiten

...Unser Leistungspaket bietet Ihnen...

- ein spannendes Arbeitsumfeld in einem wachsenden Unternehmen mit Start-Up Atmosphäre
- ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- attraktive und flexible Arbeitsbedingungen
- ein kompetitives Vergütungspaket inklusive eines Stock-Option-Programms

...Wenn auch Sie Teil eines wachsenden und börsennotierten Unternehmens sein möchten, freuen wir uns auf Sie und Ihre Bewerbung per E-Mail an hr@cytosorbents.com.

Mit meiner Bewerbung erkläre ich mich einverstanden, dass die von mir erhobenen Daten zur Bearbeitung meiner Anfrage elektronisch erfasst und gespeichert werden. Diese Einwilligung kann jederzeit durch eine Nachricht an uns widerrufen werden. Weitere Informationen finden Sie in den Datenschutzbestimmungen: <https://cytosorb-therapy.com/de/cytosorb-homepage/datenschutzerklaerung/>.

CytoSorbents Europe GmbH

T +49 30 65 49 91 45 | F +49 30 65 49 91 46 | support@cytosorbents.com
Müggelseedamm 131 | 12587 Berlin

www.cytosorb.com